

Sales & Communicatie Medewerker

Algemene gegevens

Locatie:	Breda, Nederland
Branche:	Toerisme Reizen Onderwijs
Richting:	Sales Communicatie
Type functie:	Fulltime
Salaris indicatie:	In overleg

Omschrijving Stagehuis

Onze missie is om onze klanten een unieke en leerzame stage ervaring in het buitenland te bezorgen. Hier zetten we ons al meer dan 10 jaar voor in. In alles wat we doen staat de klant centraal. Alle medewerkers zijn zeer betrokken, werken resultaatgericht en doen altijd meer dan hun best om net dat beetje extra te geven.

Stagehuis bestaat uit een professioneel en dynamisch team. De sfeer is open en informeel. Geen muurtjes of dichte deuren. Je werkt met top collega's in een top werkomgeving. We werken samen met kantoren op locatie. We hebben collega's in Australië, Nieuw-Zeeland, China, Amerika, Malta, Engeland en Ierland. We werken doelgericht, efficiënt en adviseren onze klant op een transparante en persoonlijke manier. Werken wordt gecombineerd met een gezonde portie plezier!

Wij zoeken een sales- en communicatietijger

Ben jij commercieel ingesteld en vind je het leuk om mensen te adviseren en inspireren over een stage in het buitenland? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Je regelt voor jouw klant de beste stage in het buitenland door de matchmaker in jezelf naar boven te halen. Met jouw aanstekelijke enthousiasme vertel je over de boost van een buitenland ervaring. Je maakt sales- en communicatieplannen en voert deze uit. Je zorgt dat de bewerking van de markt, nieuwe ideeën en services een succes worden. Je hebt een afwisselend takenpakket en deelt jouw kennis en ervaring met het team. Je hebt veel contact met klanten en je ondersteunt de product manager in het verbeteren van onze producten en diensten.

Werkzaamheden

- Customer care: algemene communicatie met prospects en klanten
- Behouden en uitbreiden van bestaande klanten door actief relatiebeheer
- Offertes opstellen en versturen naar de klant
- Acquisitie van potentieel nieuwe klanten door telefonische benadering en bezoeken
- Tijdens informatiesessies, beurzen en fairs enthousiasmeer je onze bezoekers
- Administratieve werkzaamheden; het verwerken van klantgegevens
- Het opstellen van een gedegen sales- en communicatieplan
- Signaleren en verzamelen van relevante klant- en marktgegevens en kansen in de markt
- Proactief meedenken om onze customer care nog beter te maken
- Het bedenken van (tekstuele) conceptvoorstellen voor promotionele doeleinden

Wat hebben wij te bieden?

- Een werkplek in een jong, internationaal en dynamisch team
- Je krijgt veel verantwoordelijkheid en ruimte voor eigen inbreng
- Open, informele en prettige werksfeer met enthousiaste en resultaatgerichte collega's

Wat verwachten we van jou?

- Je bent fulltime beschikbaar
- Je hebt een afgeronde HBO-opleiding, bij voorkeur in sales, communicatie of toerisme
- Je beschikt over een HBO werk- en denkniveau
- Je hebt goede communicatieve vaardigheden in zowel de Nederlandse als Engelse taal
- Hands-on mentaliteit; je weet van aanpakken en toont initiatief
- Je denkt "out of the box" en bent een waardevolle toevoeging in het team
- Je bent sociaal, gastvrij en leergierig
- Je gaat graag in gesprek: je adviseert, overtuigt en inspireert
- Je bent een wereldster in email- en telecommunicatie
- Je hebt een commerciële instelling, doorzettingsvermogen en werkt resultaatgericht
- Internationale ervaring of sales ervaring is een pre
- Affiniteit met reizen en educatie

Interesse?

Is deze baan je op het lijf geschreven en lijkt het je leuk om ons team te versterken? Voel jij je uitgedaagd om onze sales en communicatie naar een hoger niveau te tillen? Stuur dan snel je motivatie, CV en andere relevante documenten naar ons op! Neem voor meer informatie of vragen contact op via hrm@study-globe.com of bel naar +31(0)76 76 60 118.